

# 搏击市场 写风流

——记大光涂料厂销售厂长陈敬章

大光涂料厂现有7个驻外办事处、23名销售人员，业务范围从东北的沈阳、中原的洛阳到西南的柳州等地，覆盖了大半个中国。近3年来，年销售额均在8400—10122万元间，无论是利润，还是人均收入在全队都名列前茅。陈敬章同志在这个群体中作为销售厂长，带领他的销售团队，不畏艰险、风雨兼程、摔打滚爬，取得了骄人的业绩，是大光涂料厂跨越式发展的先锋队员之一。

陈敬章同志自1997年从事销售工作以来，不断更新营销观念，改变营销策略，用新的思路去指导销售工作，销售业绩逐年攀升。近年来，市场变幻莫测，难以捉摸，工程机械行业受国家宏观调控影响整体下滑40%，国外知名品牌油漆纷纷踏至中国市场，我们的油漆产品自然也无例外地受到相当程度的冲击，作为销售厂长的陈敬章深感责任重大，寝食不安，但他坚信：在品质、价格相差无几的情况下，优质服务定会在营销中发挥巨大作用。于是，他和销售人员主动出击，了解客户需要，增加喷涂业务，既解决了客户的后顾之忧，赢得客户的高度好评，稳定了原有的市场份额，又取得了产业链的延伸，增加了新的经济增长点。

多年的营销经验，使陈敬章同志深知，科技发展理念就要不断更新，如若跟不上时代步伐，就将被市场淘汰，老产品若不更新换代，更无法占领市场高地，若不提升企业自身品质，也就无法增加市场竞争话语权。市场多元化的需求，涂料厂环保产品的研发、

精品车间是徐州太平洋印务有限公司生产部的一个基层班组，于2009年11月建班，主要负责精品酒业的手工酒盒包装。全车间现有78名女职工，队伍稳定，岗位技能熟练，职业道德高尚。建班以来，始终坚持“以人为本印精品，精益求精做品牌，顾客满意为宗旨，开拓创新求完美”的质量方针，保质保量完成公司下达的各项任务，连续3年被大队评为“先进班组”。

走进车间，机器不停地运转，简单而嘈杂的环境也难掩她们面庞的质朴，一件件精美的产品从她们勤劳的双手中成型，她们的脸上会露出灿烂的笑容，对工作的饱满热情展示出她们立足岗位、建功立业的瑰丽风采。

由于近期酒类整体销量走低，公司的酒类包装业务受到不小的冲击，经过努力，上个月公司承揽了洋河酒厂部分新产品的外包装加工任务。此批包装产品质量要求高，工序复杂。为了满足客户要求，班组反复推敲，

3次返工补胶，并且不计个人报酬，放弃休息时间，自愿加班加点，完成24000只盒子的生产任务，按时交出产品，得到客户的一致认可。

“日复一日，年复一年，把简单平凡的工作做到最好就是我们的心愿。”“哪里需要，我们就冲向哪里。”多年来，她们爱岗如家，甘于奉献，她们来自于我们的中间，是那样的平凡普通，却在单调重复的劳动中创造出不平凡，用自己的勤奋和务实，为“和谐五队”的建设书写着美丽的诗行。



困难是一块顽石，对于弱者它是绊脚石，对于强者它是垫脚石。

### 中标喜讯

今年以来，徐州基桩工程公司在地质环境灾害治理项目招标投标中，喜讯连连，捷报频传。继4月份溧阳市天目湖镇连鱼桥废弃露采矿山地质环境整治工程中标之后，近日，又成功中标南京麒麟科创园青龙山沿线矿山地质环境治理示范工程兰叶治理区工程。

### 大队召开上半年科技工作会议

5月20日下午，大队召开上半年科技工作会议。会上，队总工程师传达了省局科技工作座谈会精神，对省局科技成果奖项评选情况和科技考评结果进行了通报，对今后的科技工作作了具体要求：一要提高科技管理水平，提升科技含量；二要制定人才培养机制和奖励措施；三要抓好人才队伍建设，多出成果；四要制定队科技工作中长期发展规划。

队副副总、各单位副总及总工程师有关人员参会。（唐根免）

### 保密知识

#### 测绘成果资料管理有哪些保密要求？

答：测绘成果资料是国家现代化建设的重要基础资料，在国家和经济建设方面发挥着重要作用。测绘成果资料保密管理主要有以下要求：

- （1）测绘成果资料一律由测绘管理部门提供，测绘队及其他借领单位不得自行对外提供。借领测绘成果资料，要提出申请，属秘密级、机密级的，由资料、档案部门领导批准；属绝密级的，报省级测绘行政主管部门或国家测绘行政主管部门批准。
- （2）借领、使用的涉密测绘成果资料，不得擅自复制、转抄、转借。确因工作需要必须复制的，须经省级测绘行政主管部门或国家测绘行政主管部门批准。复制的资料必须按原件密级管理。
- （3）递送涉密测绘成果资料，必须严密包装加封，交机要部门寄送或由两人以上携带押运。
- （4）涉密测绘成果资料递送、收发、移交、借领，必须严格清点和履行签批、签字手续，加盖公章，进行登记。

——摘自《保密知识简明读本》

■ 编委会主任：王传奎  
■ 编委：史仍标 邓正东  
施建斌 寇希田 刘学来  
孙厚仁 汤良军  
■ 责任编辑：欧阳敏 季徐丹

# 五队简报

2013年第2期 总第2期

**本期导读**

第一版 地质工作动态

第二版 安全生产月

第三版 员工守则

第四版 身边榜样

主办单位：江苏省地质矿产局第五地质大队 **先行 探索 创造 奉献**

### 潘正勤局长到我队调研指导金刚石找矿工作



6月4日，潘正勤局长在局总工程师杨泉宁、地质处长张新华等陪同下，到我队调研指导金刚石找矿工作。认真听取了该项目负责人的工作汇报，对下一步工作提出了明确要求。潘正勤局长在讲话中指出，苏北金刚石找矿项目来之不易，是全局地质立局、地质五队地质立队的重要机遇，省局十分重视。要求我队要把握好机遇，以科学、

5月21日，戴春潮副巡视员在局财务处长周林等陪同下，到我队就徐州太平洋印务有限公司工作进行专题调研。戴春潮副巡视员一行认真听取了相关人员关于该公司近阶段的工作汇报及下一步工作设想，并考察了生产车间，一致认为该公司新班子工作思路清晰，采取措施得力，效果初步显现。

戴春潮副巡视员对徐州太平洋印务有限公司今后的发展提出四点意见：一是转变观念、解放思想；二是审时度势、开拓市场；三是开



求真、务实的态度实施好该项目。对我队今后的地质找矿工作提出三点希望：一要尊重地质找矿规律，在战争中学习战争；二要深化地质找矿认识，在创新中寻求突破；要强化地质找矿保障，推进普查工作有效开展。

潘正勤局长还听取了我队今年1-5月工作情况的汇报，视察了大光涂料厂新厂区。



源节流、提升效益；四是千方百计达产能，努力创造规模效应。

队长黄夕川、党委书记王传奎、分管领导曹荣兴陪同调研。（邓正东）

### 戴春潮副巡视员一行到我队调研指导工作

#### 简明要闻

#### 地质六队一行到我队交流工作

5月27日，地质六队队长卢祥富、党委书记周玉祥一行4人来到我队开展工作交流座谈，双方着重就人才与科技工作进行了深入探讨。队长黄夕川、党委书记王传奎及有关队领导班子成员参加了座谈会。会上，双方就职称、资质、科技、人才招聘等情况进行广泛讨论；同时，共叙传统情谊，感怀老职工的奉献精神。通过交流座谈，促进了兄弟单位间的互相学习，加深友谊，取得较好效果。（欧阳敏）

#### 新荣誉

- 陈战同志被徐州市人民政府授予2010—2012年度“徐州市劳动模范”称号。
- 我队荣获省局2012年度信息宣传工作先进单位称号；欧阳敏同志被评为2012年度信息宣传工作先进个人。
- 二勘院张国堂同志被评选为省局第二届“十佳地矿青年”。
- 地勘院团支部荣获“五四红旗团支部”称号；刘正疆、王国强、欧阳慧敏、杨定明、高素青、张冠南、卜阳、胡云汉8名同志获队“优秀团员”称号；周丹、宗元春、张国堂、苗慧4名同志获队“优秀团干部”称号。

### 《华东地区金刚石找矿总体方案》提交

由我队地勘院参与编写的《华东地区金刚石找矿总体方案》日前提交。此次方案编制是由南京地调中心牵头，我队和安徽第二水文地质勘查院共同完成的，我队负责江苏省部分的编制工作。这是在我队召开苏皖北部金刚石调查研讨会后，三方共同合作完成的第一份技术报告。

方案从以往工作、区域地质及物化遥特征、成矿地质条件、远景区及靶区优选、年度工作安排等方面入手，对苏皖地区金刚石找矿工作进行了系统的部署，是下一阶段华东地区金刚石找矿的一个指导性技术文件，也是为在中国地调局进行立项的可行性研究。（施建斌）

### 苏皖北部金刚石原生矿调查研讨会在我们队召开



日前，由中国地调局南京地调中心牵头，苏皖两省长期从事金刚石找矿的地勘队伍——安徽省第二水文地质工程勘察院和江苏省地矿局第五地质大队——参与的苏皖北部金刚石原生矿调查研讨会在我们队召开。两省国土厅、地矿局有关领导参加了研

